



# Smile Premium ธุรกิจสินค้าพรีเมียม เงินล้าน !



“ ด้วยเงินเริ่มต้นเพียงหลักพันบาท  
สินค้าพรีเมียม ที่หลายคนอาจมอง  
เป็นเพียงของแถมขายตามตลาดนัด  
กว่าเจ้าของแถมที่ว่า  
กลับสร้างมูลค่าทรัพย์สิน  
เป็นหลักล้านบาทให้แก่เธอ ! ”



จากจุดเริ่มเล็กๆ ที่เป็นเพียง “การหารายได้พิเศษระหว่างเรียน” จนถึงวันนี้ **คุณพลอย - ณัฐนิชา พุทธรัตน์** มีชีวิตที่เปลี่ยนไปอย่างมหากาฬ เธอกลายเป็นเจ้าของกิจการที่มีรายได้หลักแสนต่อเดือน ด้วยวัยเพียง 23 ปีเท่านั้น

ด้วยเงินเริ่มต้นเพียงหลักพันบาท เธอกำไรมาต่อทุน เก็บสะสมมาเรื่อยๆ 7 ปีบนเส้นทางการค้า “สินค้าพรีเมียม” ที่หลายคนอาจมองเป็นเพียง “ของแถมขายตามตลาดนัด” ทว่าเจ้าของแถมที่ว่า กลับสร้างมูลค่าทรัพย์สินเป็นหลักล้านบาทให้แก่เธอ !

### ก้าวแรกสู่วงการ “สินค้าพรีเมียม”

“ตอนนั้นเรียนอยู่ชั้น ม.5 เกิดความคิดอยากหารายได้พิเศษระหว่างเรียน จึงหว่านนั้นมีคนเอาพวกของพรีเมียมมาขาย เรามองว่ามันเป็นสินค้าที่น่าสนใจ ตอนนั้นยังไม่มีใครขายเยอะ เลยไปรับมาขาย เริ่มต้นขายตามหน้าโรงงาน เพราะคนงานเยอะดี แล้วก็ขายได้ดีจริงๆ”

คุณพลอยกล่าวถึงจุดเริ่มต้น ก่อนขยายความให้ฟังต่อว่า ความน่าสนใจของสินค้าพรีเมียมอีกประการคือ มันเป็นของสะสมได้ อย่างคนที่ชอบสะสมของจากโค้ก เขาจะตามหาและซื้อเก็บสะสมไว้ บางชิ้นหายากเพราะเป็นสินค้าที่ห้างจัดโปรโมชันขึ้นมา ไม่มีในตลาดทั่วไป และเมื่อเริ่มเป็นที่รู้จักจากการบอก “ปากต่อปาก” เริ่มมีลูกค้าประจำมากขึ้น “Smile Premium” (สมายล์ พรีเมียม) จึงขยับช่องทางไปสู่เว็บไซต์

### สร้างความแตกต่าง ด้วยความประทับใจ

เมื่อเอ่ยถึงจุดเด่นของ Smile Premium เจ้าของธุรกิจที่ตั้งชื่อแบรนด์สินค้าที่สื่อถึงรอยยิ้มแสนอารมณดีตอบว่า

“เรามีสินค้าที่หลากหลายให้เลือก ลูกค้าสามารถดูจากเว็บไซต์ หรือจะมาดูที่หน้าร้านก็ได้ อย่างลูกค้าที่อยู่ต่างจังหวัดที่สั่งของ เราจะจัดการแพ็คเกจสินค้าโดยใช้เครื่องรัดของอย่างดี (เพื่อช่วยลูกค้าประหยัดค่า

ขนส่ง) และจัดส่งให้ด้วยความรวดเร็ว โดยมีเงื่อนไขว่า ทางร้านจะคิดค่าบริการ 200 บาท (เป็นค่าขนส่งจากร้านวิ่งไปที่บริษัทขนส่งรถบรรทุกที่วิ่งไปตามจังหวัดต่างๆ) บริษัทขนส่งจะเก็บค่าขนส่งจากลูกค้าปลายทางตามความเป็นจริง”

นอกจากการบริการแล้ว ฤกษ์แจ็กกอตที่สำคัญไม่แพ้กันคือ สินค้าที่เป็นที่ต้องการของตลาดอยู่เสมอ

“อย่างพวกแก้ว จาน ชาม ที่ขายหมดค่อนข้างเร็ว เพราะมันเป็นของที่คนนำไปใช้ได้จริง และพวกสินค้าลิขสิทธิ์ ที่คนก็มักซื้อไปเก็บสะสมหรือซื้อเป็นของขวัญเยอะไม่แพ้กัน นอกจากนี้ ทางร้านยังมีบริการจัดส่งสินค้าสำหรับหน่วยงานราชการหรือบริษัท ห้างร้านที่ต้องการนำสินค้าไปจัดโปรโมชันลดแลกแจกแถม เคยมีกรณีลูกค้าติดต่อสั่งซื้อสินค้าไปทำเกมส์ยดดาวก็มี ที่ Smile Premium จัดให้หมด อยู่ที่ว่าคุณต้องการสินค้าแบบไหน”

### เริ่มลงทุนง่ายๆ เพียง 5,000 บาท

“เราไม่จำกัดว่าต้องซื้อขั้นต่ำเท่าไร สมมุติคุณอยากลงทุน มีเงิน 5,000 บาท เราก็จัดของให้คุณได้ อาจได้สินค้าประมาณ 6 - 7 ชนิด แต่ถ้าเงินลงทุนเยอะขึ้นก็จะได้ของหลากหลายชนิดขึ้น โดยสินค้าแต่ละชนิดต้องซื้ออย่างน้อย 1 ลัง”

เรื่องราคาสินค้าคุณพลอยจำแนกให้ฟังว่า ถ้าสั่งซื้อเยอะก็จะมีส่วนลดให้ ส่วนราคาสินค้านั้น เริ่มต้นตั้งแต่ 10 บาทไปจนถึง 200-300 บาท แต่ถ้าเป็นสินค้าพรีเมียมของแถมมักจะเริ่มต้นที่ 300 บาท เนื่องจากต้นทุนราคามสูงกว่า ส่วนสินค้าที่ขายดีทีสุดคือพวกจาน ชาม รองลงมาคือ



ไม่มีคู่แข่ง เราก็ตั้งได้มากหน่อย พวกตลาดนัดในกรุงเทพฯ หรือตลาดนัดออฟฟิศก็ดี คุณต้องลองสำรวจ และทำการบ้านนิดหนึ่งว่าตลาดไหนดี” คุณพลอยถ่ายทอดประสบการณ์

### กลยุทธ์พิชิตเส้นชัยใน “ธุรกิจสินค้าพรีเมียม”

“อยากทำธุรกิจประเภทนี้ให้ยั่งยืน ต้องเน้นเรื่องบริการ สินค้าต้องมีคุณภาพ และมีความหลากหลาย ตอนนั้นเรามีสินค้ามากกว่า 100 ชนิด ให้ลูกค้าเลือกอย่างจุใจ ถ้าสินค้าและบริการดี ลูกค้าก็จะกลับมาซื้อซ้ำเอง ที่สำคัญ คนที่รับไปขายไม่ต้องเป็นห่วงเรื่องพวกนี้เลย และไม่ต้องไปจดทะเบียนการค้าอะไรเพิ่มแล้ว”

เมื่อเอ่ยถึงคู่แข่งที่เริ่มมีจำนวนมากขึ้นในสนามธุรกิจนี้ คุณพลอยบอกว่า...

“ตั้งแต่ทำมา 7 ปี ไม่เคยคิดถึงเรื่องคู่แข่งเลย เพราะทางร้านมั่นใจในเรื่องของการบริการและทางร้านมีสต็อกสินค้าที่มากที่สุด สินค้าอาจไม่

พวกสินค้าลิขสิทธิ์

เราเคยถามต่อเรื่องระยะเวลาในการคืนทุนและกำไรสำหรับผู้สนใจทำเป็นรายได้เสริม

“ถ้าขายหมดลือตมันก็คืนทุนเลย 100% อย่างพวกจาน ชาม แก้ว มีต้นทุน 15 บาท คุณก็เอาไปขาย 25 บาทได้ คือการตั้งราคาส่วนหนึ่งมันอยู่ที่ทำเล ถ้าตรงนั้น



ต่างกันมากด้วยซ้ำ แต่ที่ลูกค้ายังเลือกเราอยู่ น่าเป็นเพราะ “บริการ” อย่างลูกค้าต่างจังหวัดที่สั่งของไว้ ก็ไม่ต้องขนของกลับไปเอง เราจะให้บริการส่งให้ถึงมือลูกค้าปลายทางเลย รอสินค้าแค่ 2 วันก็ได้รับแล้ว เราเน้นบริการที่รวดเร็ว ลูกค้าประทับใจก็บอกกันปากต่อปาก มีสต็อกสินค้าและตัวสินค้าต่างๆ ที่ลูกค้าสามารถมาดูได้ทันที” คุณพลอยเล่าด้วยน้ำเสียงจริงจัง นับเป็นอีกตัวอย่างของคนที่สามารถ “สร้างตัว” ได้ด้วยหนึ่งสมองและสองมือ จนกลายเป็นธุรกิจหลักของครอบครัว สร้างความภาคภูมิใจให้แก่ทุกคนในบ้าน

คุณเองก็สามารถทำได้ ถึงแม้วันนี้จะมีเพียงก้อนเงินเล็กๆ แต่หากก้อนเงินนี้ถูกห่อหุ้มด้วย “ความฝันและความขยันที่ยิ่งใหญ่” แล้วชุมพลังใจนี้จะเป็นเหมือนแรงส่งที่ทำให้ก้อนเงินเล็กๆ ต่อขยายเป็นก้อนเงินที่ใหญ่ขึ้นได้อย่างแน่นอน ขอเพียงมีความมุ่งมั่นและเต็มที่ในทิศทางที่ก้าวเดิน ไม่ช้า...ความสำเร็จก็จะหาเราเจอได้ในสักวัน เหมือนที่คุณพลอยได้พบเจอมันแล้ว ! ☺

### สนใจสินค้า Smile Premium (สมายล์ พรีเมียม)

ติดต่อได้ที่ 78/327 ม.เพชรวิสุท ๓.เพชรเกษม 106

แขวงหนองค้างพลู เขตหนองแขม กรุงเทพฯ 10160

โทร. 08-0158-9000, 08-0158-5000

เว็บไซต์: <http://www.smilepremium.com>

\* เปิดทุกวันตั้งแต่ 09:00 - 17:00 น. (ไม่มีวันหยุด)

\* สินค้าจะหมุนเวียนเข้ามาใหม่ทุก 2 วัน